



EXKLUSIV IN EUROPA:

DAS ERSTE VERKAUFS- UND VERHANDLUNGSTRAINING MIT ECHTEN CXO'S

Verkaufstrainer Dieter Menyhart setzt seinen Trainingsteilnehmern Führungspersönlichkeiten aus der Praxis gegenüber.

Erfahrene Geschäftsführer und Top-Verkäufer kennen das Problem von Rollenspielen in Trainings: Bei aller Mühe – es bleibt ein Spiel zwischen Teilnehmern und Trainern. Im Alltag stehen ihnen dagegen echte CXO's sowie Geschäftsführer gegenüber und nicht mehr der Kollege aus dem eigenen Unternehmen. „Deshalb gibt es in meinen Trainings „echte“ Geschäftsführer, Finanzleiter und Einkäufer aus unterschiedlichen Branchen“, erklärt der Verkaufsprofi Dieter Menyhart.

„Die Teilnehmer sitzen Führungspersönlichkeiten aus der Praxis gegenüber, die ihr Können in Live-Gesprächen herausfordern“, so Menyhart. Diese direkte Gegenüberstellung hat den positiven Effekt, dass die Entscheider sofort eine direkte und ehrliche Rückmeldung zu der Taktik und dem Verhandlungsgeschick der Teilnehmer abgeben.

„In den Verhandlungen mit echten Entscheidern aus der Praxis werden auch gestandene

Profis im Training wirklich gefordert“, schildert Menyhart. Mit den offenen Rückmeldungen der Entscheider erhalten die Teilnehmer Inhalte und Werkzeuge, die Sie sofort in der Praxis umsetzen können.

In den Verhandlungen werden echte Situationen der Teilnehmer nachgestellt. Auch langjährige Profis kommen da erfahrungsgemäss ins Schwitzen. Gleichzeitig erarbeiten sich Verkaufs- und Verhandlungsprofis damit unbezahlbares Wissen und so das Rüstzeug für den harten Wirtschaftsalltag. So werden Profis von der Pflicht zur Kür gebracht und auch Einsteiger profitieren enorm, weil Sie für den Alltag gerüstet sind, von Anfang an gute Leistungen erzielen und damit rasch einen ROI für das Unternehmen erbringen.

Diese Leistung ist in Europa einzigartig und kann mit allen Trainings zum Thema Verkauf, Telefon und Verhandlung von Menyhart verkauft! kombiniert werden.

Nähere Informationen zu Dieter Menyhart und erfolgreichem Verkaufstraining finden Sie unter: www.menyhart.ch



Verkaufen ist seine Leidenschaft. Mit über 30 Jahren Erfahrung in der Verkaufspraxis, davon 12 als Führungskraft, weiss er, wovon er spricht. Er zeigt seinen Zuhörern, wie man aus Kunden Fans macht und mit Fokus und Selbstbestimmung zu mehr Verkaufserfolg gelangt. Dieter Menyhart ...verkauft!